



Juniorconsulent til Sjælland

Egentlig behøver vi ikke at sige så meget mere. For er det dig, vi søger, så ved du allerede, hvad det handler om og du har et brændende ønske om at dit første job, skal være i en virksomhed som SiS, hvor du får en skarp og erfaren profil, når det handler om salg B2B.

Du er selvfølgelig sælger til fingerspidserne - men mere end det

Som juniorkonsulent inden for tavler og AV-udstyr får du en omfattende indsigt i et fagområde. Du vil få en spændende og udfordrende hverdag, med et bredt produktsortiment fra klassiske ikoner til innovative produkter såvel tavler som AV-udstyr.

Du får til hovedopgave at følge op på og styrke kunderelationerne på Sjælland med hovedfokus på hovedstadsområdet, hvor du selv er bosiddende. Det er ikke et krav at du har brancheerfaring, men det vigtigste er, at du brænder for salg og opsøgende kundekontakt, da vores kunder er de vigtigste i verdenen.

Du tilbydes en grundig oplæringsperiode samt introduktion til salgsjobbet, hos en af Danmarks førende producenter af møbler, tavler og AV-udstyr til undervisningssektoren. Du skal kunne arbejde struktureret og planlægge din egen dag. Du får stort ansvar og frihed og vores velkendte navn og brand samt markedsposition sikrer optimale

forudsætninger for at få succes med opgaven. Det forventes det at du behersker engelsk og at anvendelse af tablet, laptop og elektronik i hverdagen er naturligt for dig.

Og SiS kender du

Med over 90 års erfaring er SiS en af Danmarks førende producenter af møbler, tavler og AV-udstyr til undervisningssektoren - en helstøbt indretningsløsning af fremtidens læringsmiljø. Der er plads til både tradition og fornyelse - og du skal være med til at sikre begge dele. Du søger jobbet, fordi du ved, at det bliver stort.

Vores danske team består af 40 medarbejdere og da vi er en del af i3 technologies-koncernen, vil du ligeledes skulle samarbejde og sparrer med kollegaer verden over.

Interesseret?

Så søg i dag eller hurtigst muligt, dog senest 29. sep. 2017. Vedhæft dit CV, samt en motiverende ansøgning, hvor du skriver lidt om dig selv og hvorfor, du skal have stillingen. Vi indkalder løbende kandidater til samtaler. Har du spørgsmål til stillingen er du meget velkommen til at kontakte Salgschef Lars Ravn Hansen på lars.hansen@sis-as.dk.